



Ein Pionier der Finanzbranche kommt aus Ahaus

TUENDUM GESELLSCHAFT FÜR INVESTMENTBERATUNG MBH

„Ich dachte, ich hätte alles richtig gemacht.“ – So oder so ähnlich beginnt die Geschichte vieler Menschen, die sich an Sven Stopka wenden. Menschen, die gut verdienen, regelmäßig sparen, die sich auf ihren Bankberater oder Versicherungsvertreter verlassen haben – und die plötzlich feststellen: Es reicht nicht. Da ist keine finanzielle Gelassenheit, keine Sicherheit, kein gutes Gefühl für die Zukunft. Genau an dieser Stelle beginnt die Arbeit von Sven Stopka. Er ist unabhängiger Investmentberater aus Ahaus und hat sich mit seiner Beratung auf genau die Menschen spezialisiert, die sich irgendwann fragen: „Warum bleibt am Ende eigentlich so wenig übrig?“ Da sitzt ein Familienvater wie Martin, 45 Jahre alt, am Küchentisch, rechnet mit seiner Frau die Renteninformation durch – und kommt zu dem erschreckenden Ergebnis: Das wird nicht reichen. Und das, obwohl er alles richtig gemacht hat – glaubt er zumindest. Riester-Vertrag, Bausparvertrag, ETF-Sparpläne, betriebliche Altersvorsorge. Doch ein genauer Blick auf die Verträge zeigt: Vieles ist teuer, vieles intransparent – und manches schlicht ungeeignet. Kein Wunder, wenn man weiß, wie klassische Finanzberatung funktioniert. Denn in Banken, bei Versicherungen oder Finanzvertrieben verdienen die Berater über Provisionen – je mehr Produkte verkauft werden, desto besser für sie. Ob das Produkt wirklich zum Kunden passt, ist oft zweitrangig.

Sven Stopka kennt dieses System von innen – und hat sich bewusst davon distanziert. 2019 gründete er seine eigene Beratung mit einem Ziel: Finanzberatung ehrlich zu machen. Keine versteckten Provisionen, keine intransparenten Produkte, keine Abhängigkeit von Versicherungskonzernen. Stattdessen arbeitet er – wie ein Steuerberater oder Anwalt – auf Honorarbasis. Das bedeutet: Seine Kunden bezahlen für eine echte Leistung, nicht für den Abschluss von Produkten. Sie bekommen eine unabhängige Analyse ihrer finanziellen Situation, eine verständliche Strategie – und die Sicherheit, dass alle Empfehlungen ausschließlich in ihrem Interesse liegen. Für viele seiner Kundinnen und Kunden ist das ein Aha-Erlebnis. Denn oft entdecken sie Sparpotenziale, die sie vorher nie gesehen haben. Allein durch eine bessere Struktur, geringere Kosten und gezielte steuerliche Optimierung lassen sich oft mehrere tausend Euro im Jahr einsparen – ganz ohne zusätzliches Risiko. Und auf lange Sicht entsteht daraus ein echter Vermögensvorteil, der nicht selten im sechsstelligen Bereich liegt. Selbst bei ganz durchschnittlichen Einkommen kann so ein Unterschied entstehen, der über Jahrzehnte hinweg Zehntausende Euro ausmacht.

Auch Unternehmerinnen und Unternehmer profitieren von Stopkas Beratungsansatz – vor allem bei der betrieblichen



Altersvorsorge. Hier setzen viele Betriebe auf teure Versicherungslösungen, die weder für die Firma noch für die Mitarbeitenden optimal sind. Sven Stopka bietet ein versicherungsfreies Modell an, das transparent, flexibel und wirtschaftlich sinnvoll ist. Das Ergebnis: mehr Liquidität für das Unternehmen – und bis zu 70 % höhere Rentenauszahlungen für die Beschäftigten. Und das alles ohne Mehrkosten. Ein echter Wettbewerbsvorteil im Kampf um Fachkräfte – und ein nachhaltiger Beitrag zur Zukunftssicherung.

Dass dieser Weg funktioniert, zeigt das Vertrauen, das Stopka entgegengebracht wird. Seine Kundschaft kommt nicht nur aus Ahaus und dem Münsterland, sondern aus ganz Deutschland – und sogar international. Viele Menschen berichten, dass sie nach der Beratung zum ersten Mal wirklich verstanden haben, wie ihre Finanzen aufgestellt sind – und was sie tun können, um ihr Vermögen sinnvoll und sicher aufzubauen.

Wer tiefer einsteigen möchte, kann sich auf ein besonderes Projekt freuen: Im September erscheint sein Buch „Du kannst es dir nicht leisten, kein Millionär zu werden“. Darin zeigt Sven Stopka mit schonungsloser Offenheit, warum klassische Finanzberatung häufig nicht im Sinne der Kundinnen und Kunden funktioniert – und wie es besser geht.

Das Buch enthält viele echte Fallbeispiele, klare Handlungsempfehlungen und konkrete Steuerspartipps – entwickelt in Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Steuerberater. Es ist bereits im lokalen Buchhandel oder online vorbestellbar und ein Muss für alle, die einen ehrlichen Blick hinter die Kulissen der Finanzwelt werfen wollen.

Ob privat oder als Unternehmer – wer heute fundierte Entscheidungen treffen will, braucht eine Beratung, die wirklich unabhängig ist. Sven Stopka bietet genau das: eine ehrliche, verständliche und individuelle Finanzstrategie.

Deine Finanzen verdienen Klarheit und Unabhängigkeit – über den QR-Code erfährst du, wie das ganz einfach geht.



TUENDUM Gesellschaft für Investmentberatung mbH

Geschäftsführer: Sven Stopka

Fleehook 2

48683 Ahaus

Telefon: 0 25 61 / 958920

kontakt@tuendum-investment.com

www.tuendum-investment.com

